

現役経営者とともに実行し、成果につなげる伴走型プログラム

高岡リーダー企業育成塾

市内に拠点を置く現役経営者がメンターとなり、成長段階にある事業者に対して「リアルな助言」「実行サポート」といった伴走型の支援を行うことで、実効性のある経営改善および事業成長を促進します。セミナー形式では得られにくい「実践的な意思決定」や「行動変容」を促し、次世代を担うリーダー企業の育成を目指します。

参加事業者1名 + メンター1名 + 当所経営指導員1名 で課題解決に取り組みます

＜メンターの紹介＞ ※メンターとのマッチングは第1回後に行います

- (株)ブルーコムブルー 代表取締役 松田 英昭 氏
- ホクセイプロダクツ(株) 代表取締役社長 富田 昇太郎 氏
- サニーライブホールディングス(株) 代表取締役社長 中村正治 氏

！参加メリット！
 ・自社だけで得にくい視点を得られる
 ・自社の課題や可能性を見直せる
 ・新たな事業展開や連携のきっかけを得られる（ネットワーク形成）

実施フロー



※上記の実施フローは令和8年5月20日時点の予定です。
 ※スケジュールや内容が代わる場合があります。ご了承ください。
 ※別途全体会実施後に懇親会を行う予定です。懇親会参加費は別途かかります。

対象 下記3点に当てはまる方が対象です。

- ・高岡市内で事業を営み、成長意欲を持つ中小・小規模事業者 計6社（6名）
- ・創業、事業承継、第二創業、新規事業、販路開拓における課題解決等に取り組む事業者
- ・アイデアや課題を実行計画へ落とし込み、具体的な行動に繋げ、実践したい方

参加条件 申込書の提出後、選考があります。 また各自事業実施における必要経費はご負担ください。

- ・全体会・個別支援・成果発表会等に継続して参加できること ・原則、代表の方（事業リーダー可）
- ・高岡商工会議所の会員事業所であること（非会員の方はご入会をお願いいたします）

事例

- ・進め始めたアイデアや事業について、売上向上や固定客増加に繋がる戦略や手法を検討し、成果に繋げたい。
- ・販路拡大を図っているが、限定的な方法でしかできておらず、新たな打開策で成果に繋げたい。
- ・新規事業展開を始めたが、ブランディングとして世界観の描き方や表現の方法を検討し、成果に繋げたい。

申込・お問い合わせ

高岡商工会議所 [担当：地域振興部 裏田] ☎0766-23-5002 ✉e-yama@ccis-toyama.or.jp
 申込方法：所定の申込書または当所ホームページよりDLし、メールにてお申し込みください。
 申込書の提出後、選考があり参加が決定します。 【申込締切】令和8年6月8日（月）

令和8年度「高岡リーダー企業育成塾」参加申込書

高岡商工会議所 行

送付先 : e-yama@ccis-toyama.or.jp

会社名		TEL	
住所	高岡市	メールアドレス	
参加者氏名		役職	

事業概要	<p>■創業・設立年月</p> <p>■従業員数</p> <p>■主要取引先</p> <p>■売上高（1つ選択してください） <input type="checkbox"/>0～500万 <input type="checkbox"/>500万～1,000万 <input type="checkbox"/>1,000万～3,000万 <input type="checkbox"/>3,000万～5,000万 <input type="checkbox"/>5,000万～ <input type="checkbox"/>その他</p> <p>■事業紹介（300字以内）</p>
解決したい課題	<p>■解決したい課題の要約（100字以内）</p> <p>■課題の詳細（何をどのように向上させたいか） ※適宜写真等を貼っていただいても構いません。</p> <p>■課題解決後のゴール（目標） ※例 月商昨対比2倍、新規取引先30%アップなど数字ではかれるもの。</p>

※ご記入頂いた情報は適正に管理し本事業運営のために利用します。※講師の都合等により内容の一部が変更する場合があります。